

EXPORT AREA MANAGER

Mansioni svolte durante l'esperienza lavorativa:

- Trainer della forza vendita
- Responsabile gestione budget strategici e grandi fatturati
- Gestione/Coordinamento di Concessionari di dimensioni piccole, medie e grandi (Area Manager su 5 Distributori, 15 Agenti e 4 Merchandiser)
- Competenza e sviluppo di Action Plan strategici
- Implementazione Distribuzione Diretta per l'area di competenza

Caratteristiche professionali:

- Ottime performance di sell-out
- Forte orientamento al raggiungimento dell'obiettivo
- Esperienza articolata e approfondita nella gestione di risorse e progetti
- Buona disponibilità a viaggiare su territorio nazionale
- Ottima conoscenza della lingue inglese e francese e del pacchetto Office

Caratteristiche personali:

- Spiccate doti di leadership e di problem solving
- Ottime competenze di trattativa commerciale
- Personalità determinata e intraprendente

Aspirazioni professionali:

Stefano lavora da più di 12 anni nella stessa azienda del settore Pet Food. Il suo percorso professionale parte da da Assistente alle vendite di Area per arrivare ad Area Manager Distribuzione Diretta Triveneto. Il candidato valuta nuove opportunità lavorative che gli permettano di ricoprire ruoli di responsabilità dove esprimere le proprie competenze acquisite.